

Presse-Mitteilung



„Qualität, Erfahrung, Innovation und individuelle Lösungen“:

Florian Beck übernimmt Verkaufsleitung SÜD bei Skoberne

***Pfungstadt, 07.11.2019* – Florian Beck übernimmt seit September die Verkaufsleitung SÜD bei der Skoberne GmbH, einem der Pioniere und führenden Hersteller für Abgasleitungen und Brennwert-Schornsteine. In seiner Verantwortung berichtet er an die Gesamt-Vertriebsleitung.**

Skoberne GmbH
Skoberne Schornsteinsysteme GmbH
Ostendstraße 1
64319 Pfungstadt

www.skoberne.de

Datum: 07.11.2019

Als gelernter Anlagenmechaniker SHK bringt Herr Beck ein fundiertes Fachwissen und praxisnahe Erfahrung aus der Branche mit. Zuvor war Florian Beck als Abteilungsleiter Heizungstechnik im SHK-Großhandel, als Gebietsleiter im Außendienst bei ELCO GmbH (Heating Solutions) und zuletzt bei der Rotex Heating System GmbH (eine Tochter der Daikin Gruppe) erst als Gebietsleiter und später als Key Account Manager tätig.

Bei Skoberne wird sich Florian Beck u.a. intensiv um die Marktbearbeitung und die Kundenbetreuung im Süden Deutschlands kümmern. Hierbei werden ihm seine umfassenden Erfahrungen und guten Kontakte im zwei- und dreistufigen Vertrieb der SHK – Branche nützlich sein.

Klaus Münch Vertriebsleiter Skoberne: „Wir sind sehr froh, dass wir Herrn Beck gewinnen konnten. Mit Ihm steigern wir die Qualität und Präsenz in der Region und kommen so unserem Wachstumsziel einen großen Schritt näher.“

Olaf Goldschmidt, wird die Verkaufsleitung Nord –Ost / West für Schornsteinsysteme und Abgasleitungen übernehmen. Mit diesem nächsten Schritt verfolgt Skoberne konsequent den weiteren Ausbau seiner Vertriebsstruktur.

www.skoberne.de